

ИЗМЕНЕНИЕ РОЛИ РОССИИ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ

Современный этап развития мировой экономики характеризуется тем, что все большее количество стран и во все большей мере участвует в международной экономической интеграции.

В отличие от многих промышленно развитых и, особенно, развивающихся стран Российская Федерация располагает богатыми ресурсами, экономическим, научно-техническим и интеллектуальным потенциалом, и, следовательно, существенно менее зависит от внешних рынков и поэтому смогла бы существовать относительно обособленно от других стран. Исследуем, почему же многие страны, включая Россию, тем не менее стремятся к расширению внешнеэкономических связей.

Существующие теории международной торговли по-разному объясняют причины специализации стран на производстве, экспорте и импорте тех или иных товаров и услуг. Теория А. Смита – Д. Рикардо объясняет ее абсолютными и относительными преимуществами, наличие которых обуславливает импорт страной тех товаров, по которым издержки производства у нее выше в сравнении с другими странами, и экспорт тех товаров, издержки производства которых ниже. Теория Э. Хекшера – Б. Олина объясняет потребность в экспорте избыточной наделенностью страны факторами производства, а в импорте – худшей наделенностью такими факторами в сравнении с другими странами. Теория М. Портера объясняет возможность выхода фирм на внешние рынки состоянием макроэкономической среды внутри стран, которая обеспечивает фирме поддержание конкурентных преимуществ.

Исходя из вышеприведенных теорий, заметим, что Россия располагает возможностями изменения современной энергосырьевой ориентации в экспорте. Данное утверждение следует из анализа обеспеченности России факторами производства – трудом, капиталом, технологиями и, особенно, природными ресурсами. Размеры, структура и качество этих ресурсов как раз и определяют наиболее ве-

роятный профиль специализации отечественной экономики. Это находит выражение в том, что товарная структура экспорта России в 2004 г. была такова: топливно-энергетические ресурсы – 57,1%, металлы и изделия из них – 16,8%, прочие – 26,1%.

Трудовые ресурсы вряд ли могут рассматриваться в качестве фактора, определяющего внешнеэкономическую специализацию на перспективу, тем более что, если в настоящее время недостатка в рабочей силе не ощущается, то лет через 40-50 численность экономически активного населения может существенно сократиться. Рабочая сила в России, оставаясь относительно дешевой, по уровню квалификации оценивается экспертами не очень высоко. Мобильность же трудовых ресурсов по причине неразвитости рынка жилья невелика. Все это ограничивает специализацию страны на производстве широкого диапазона трудоемких изделий. При этом известно, что экономический рост национального хозяйства во многом обеспечивается за счет увеличения производства и экспорта готовой наукоемкой продукции, внедрения в промышленность новых техники и технологий.

Важнейшим фактором обновления профиля российской специализации мог бы выступить реальный капитал. Но основные фонды российских предприятий довольно изношены, недостаточно производительны и по этой причине часто не позволяет выпускать конкурентоспособную готовую продукцию. Данную проблему решить в ближайшие сроки представляется крайне затруднительно, так как обновление основных фондов в той мере, в какой требуется в ближайшее время, вряд ли возможно из-за недостаточного притока инвестиций и, особенно, в те отрасли, где обновление основных фондов наиболее необходимо.

Что касается экспорта финансового капитала, то в настоящее время вряд ли можно рассчитывать на его существенное расширение, так как политическая и экономическая

стабилизация в стране постепенно будет способствовать уменьшению стимулов к его вывозу. Кроме того, любая отечественная корпорация и банковская структура существенно проигрывает по своим масштабам большинству компаний на международном рынке капитала. Поэтому российский частный сектор в ближайшие годы, скорее всего, не сможет конкурировать на равных с иностранными инвесторами в предоставлении ссуд, осуществлении прямых и портфельных инвестиций.

Из вышеприведенной оценки ресурсного потенциала можно сделать вывод, что, по сравнению с обеспеченностью трудом и капиталом, природными ископаемыми, лесом, землей и водой Россия обеспечена существенно лучше. В табл. 1 показаны основные товары, экспортируемые Россией в другие страны.

Россия занимает второе место в мире по масштабам производства энергоносителей. Она является ведущим экспортером природного газа и вторым по значению экспортером нефти.

При увеличении нефтедобычи потенциальные возможности экспорта нефти и продуктов ее переработки могут со временем еще возрасти. Но для этого потребуется увеличить пропускные способности трубопроводных

систем путем строительства новых нефтепроводов, прежде всего, на балтийском, северном и азиатском направлениях.

Рассмотрим динамику экспорта некоторых особо важных товаров из России (рис. 1). Как видно из графика, экспорт минеральных продуктов имеет тенденцию к увеличению из года в год. Причиной специализации страны на добыче топлива и высокой его доли в экспорте России часто считают отсталость в технико-экономическом отношении. Но, с другой стороны, перекос в структуре экспорта в пользу минерального сырья может свидетельствовать как о чрезмерном развитии отечественного добывающего сектора, так и о заметном отставании обрабатывающих отраслей, лишь подтверждающем необходимость их ускоренной модернизации. Вероятнее всего, что в перспективе топливно-сырьевые товары останутся важной статьёй отечественного экспорта.

Экспорт продовольственных товаров происходит на относительно стабильном низком уровне, но аграрный сектор обладает определенными возможностями расширения присутствия на внешних рынках. Об этом свидетельствует то, что к 2003 г. Россия все же смогла превратиться из импортера зерна в его экспортера.

Таблица 1

Структура экспорта товаров из Российской Федерации (в %)

	1995	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Экспорт – всего	100	100	100	100	100	100	100
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	3,3	2,1	1,3	1,6	1,9	2,6	2,5
Минеральные продукты	42,0	42,8	44,9	53,8	54,7	55,2	57,3
Продукция химической промышленности, каучук	9,9	8,7	8,5	7,2	7,5	6,9	6,9
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,4	0,6	0,3	0,3	0,2	0,3	0,3
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	5,6	4,9	5,1	4,3	4,4	4,6	4,2
Текстильные изделия, обувь	1,5	1,1	1,1	0,8	0,8	0,8	0,7
Металлы, драгоценные камни, изделия из них	26,1	27,6	26,1	21,7	18,8	18,7	17,7
Машины, оборудование, транспортные средства	9,9	11,4	10,9	8,8	10,5	9,5	9,0
Прочие товары	1,3	0,8	1,8	1,5	1,2	1,4	1,4



Рис. 1. Динамика экспорта российских товаров

Относительно экспорта продукции машиностроения, заметим, что положение, сложившееся в машиностроении, не дает оснований рассчитывать в

ближайшие годы на ускоренное увеличение экспорта машин, оборудования и транспортных средств.

Важный вклад в обновление внешнеэкономической специализации страны может внести научно-техническая сфера, которая распо-

лагает высокими технологиями в оборонных и некоторых других отраслях промышленности, опирается на достаточно широкую сеть организаций, ведущих фундаментальные и прикладные исследования. В настоящее время доля России на рынке высоких технологий ничтожно мала – около 0,3%. По объему экспорта высокотехнологичной продукции Россия многократно уступает не только развитым, но и отдельным новым индустриаль-

Таблица 2

Структура импорта товаров из Российской Федерации (в %)

	1995	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Импорт – всего	100	100	100	100	100	100	100
Продовольственные товары с сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	28,2	24,8	26,7	21,8	22,0	22,5	21,1
Минеральные продукты	6,4	5,4	4,0	6,3	4,1	3,7	3,8
Продукция химической промышленности, каучук	10,9	15,1	16,0	18,0	18,2	16,7	16,8
Кожевенное сырье, пушнина, изделия из них	0,4	0,3	0,3	0,4	0,5	0,5	0,4
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	2,4	3,8	3,6	3,8	4,0	4,2	4,2
Текстиль, текстильные изделия и обувь	5,5	4,1	5,2	5,9	5,5	5,3	4,8
Металлы, драгоценные камни, изделия из них	8,4	7,2	7,3	8,3	7,4	6,4	7,3
Машины, оборудование и транспортные средства	33,7	35,6	33,3	31,4	34,0	36,3	37,3
Прочие	4,1	3,7	3,6	4,1	4,3	4,4	4,3

ным странам, таким, как Китай и Венгрия. Но, тем не менее, по имеющимся оценкам, удельный вес российских производителей на мировых рынках составляет: по оборудованию и услугам для строительства АЭС – 11%, по переработке ядерных отходов – 8-9%, по коммерческим космическим запускам – 11%, по продаже космических аппаратов – 2%, по продаже наземного оборудования космических систем – 1%.

Что касается импорта, то его динамика имеет почти противоположную тенденцию.

Импортные поставки традиционно играют значительную роль в решении многих жизненно важных задач социально-экономического развития страны и обеспечения как производственной сферы, так и населения теми видами продукции, которые внутри страны не производятся или производятся в недостаточных объемах.

В табл. 2 представлены данные в процентном соотношении об импортируемых товарах в Россию из других стран.

Импорт в 2003 г. составил, по оценке Минэкономразвития, 74,8 млрд. дол. США и на 22,7% превысил уровень 2002 г. Основной рост объема импорта произошел за счет увеличения физических объемов. Доля импорта в структуре товарных ресурсов розничной торговли стабилизировалась. Можно убедиться, что в товарной структуре импорта основное место занимают машины, оборудование и транспортные средства, а также продовольственные товары и сырье для их производства (кроме текстильного).

Рассмотрим динамику импорта товаров (рис. 2). Как видно из графика, наиболее высокая доля импорта продукции «машины, оборудование и транспортные средства», причем, из года в год импорт этого вида продукции увеличивается. Прежде всего, это объясняется незначительными возможностями российских машиностроителей производить продукцию, удовлетворяющую требованиям мировых рынков по потребительским свойствам и качеству. Некоторые аналитики считают, что отечественные машины и оборудование гражданского назначения вообще не могут стать серьезной альтернативой вывозу сырья. Но не стоит безоговорочно сбрасывать со счетов экспортный потенциал некоторых отраслей, например, машиностроения для энергетики и металлургии, осуществление поставок за рубеж комплектного оборудования. На 2005 г. экспортные заказы по энергетическому машиностроению составили примерно 70% от общей загрузки.

Некоторое увеличение темпов прироста экспорта машин и оборудования гражданского назначения можно ожидать только к концу десятилетия при условии технической модернизации отдельных отраслей машиностроения. Возможности увеличения Россией экспорта машин и оборудования будут в значительной степени определяться военно-политической ситуацией в мире и спросом на вооружение и военную технику развивающихся стран (на них приходится до половины отечественного машиностроительного экспорта).

Продукция группы «Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье»

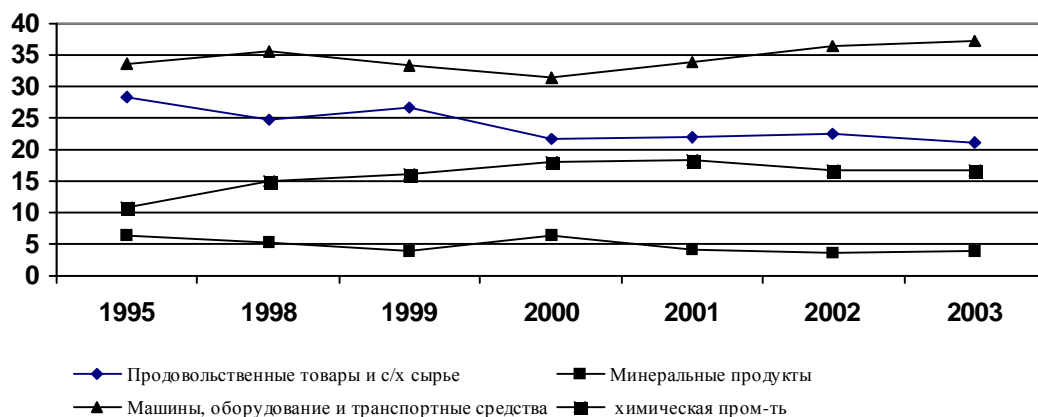


Рис. 2. Динамика импорта товаров, возимых в Россию

также активно ввозится из-за границы, что объясняется состоянием сельского хозяйства вообще, и низкими коэффициентами обновления сельскохозяйственной техники, в частности.

Подводя итог проведенному исследованию, все же отметим, что в ближайшие десятилетия возможно некоторое улучшение структуры отечественного экспорта в сторону устранения диспропорций по видам вывозимой продукции. В экспорте на 9-10% может сократиться удельный вес топливно-сырьевых товаров и увеличиться доля готовой продукции. Вместе с тем, доля машин и оборудования в экспорте останется практически на прежнем уровне. Даже при среднегодовых темпах прироста машиностроительной продукции на уровне 6% в год ее доля в экспорте может вырасти примерно до 12%.

Структура импорта в предстоящем десятилетии серьезных изменений, скорее всего, не претерпит. В нем на 2% может уменьшиться доля продовольствия и, примерно на

столько же вырасти удельный вес готовой продукции, главным образом, машин и оборудования. В итоге удельные веса готовой продукции в экспорте и импорте, машин и оборудования в импорте у России будут примерно такие же, какие имели развивающиеся страны в начале 90-х гг. XX в. По доле машин и оборудования в экспорте Россия будет отставать от соответствующего показателя этих стран примерно вдвое.

Устойчивое развитие страны, как показывает мировой и отечественный опыт, возможно лишь при обеспечении открытости экономики и открытом использовании внешнеэкономического фактора. В отношениях с другими странами Россия может опираться на имеющиеся, хотя и недостаточные конкурентные преимущества, связанные с запасами природных ресурсов. Но при этом, очевидно, что имеющую место топливно-сырьевую специализацию, которая не может служить надежной основой стабильного экономического роста, России необходимо менять.

Литература

1. Богомолов О. Сложный путь интеграции России в мировую экономику // Мировая экономика и международные отношения, 2003, № 9.
2. Внешняя торговля Российской Федерации. Под ред. В. Н. Бурмирова. – М.: Юристъ, 2001. – 384 с.
3. Международные экономические отношения. Под ред. Л. Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 461 с.
4. Оболенский В. Россия в международном разделении труда // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. № 6.
5. Российский статистический ежегодник. – М., 2004.